

# DAN VELIKIH PLANOVA 2018

26. rujan 2018.

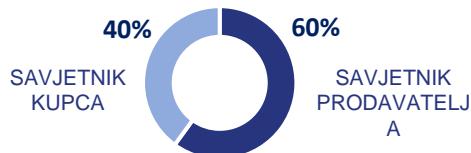


# CAPER

Vodeća nezavisna hrvatska savjetnička kuća u **projektima spajanja i preuzimanja**

**13** godina  
uspješnog poslovanja

preko **1,2 mld. USD**  
vrijednost završenih projekata



SPAJANJA I  
PREUZIMANJA



PROCJENA  
VRJEDNOSTI i IZRADA  
MIŠLJENJA



PRIKUPLJANJE  
KAPITALA

*Od 2014. ekskluzivni hrvatski član Oaklinsa, najprestižnije i najiskusnije  
svjetske organizacije M&A savjetnika*

# OAKLINS

**700** profesionalaca

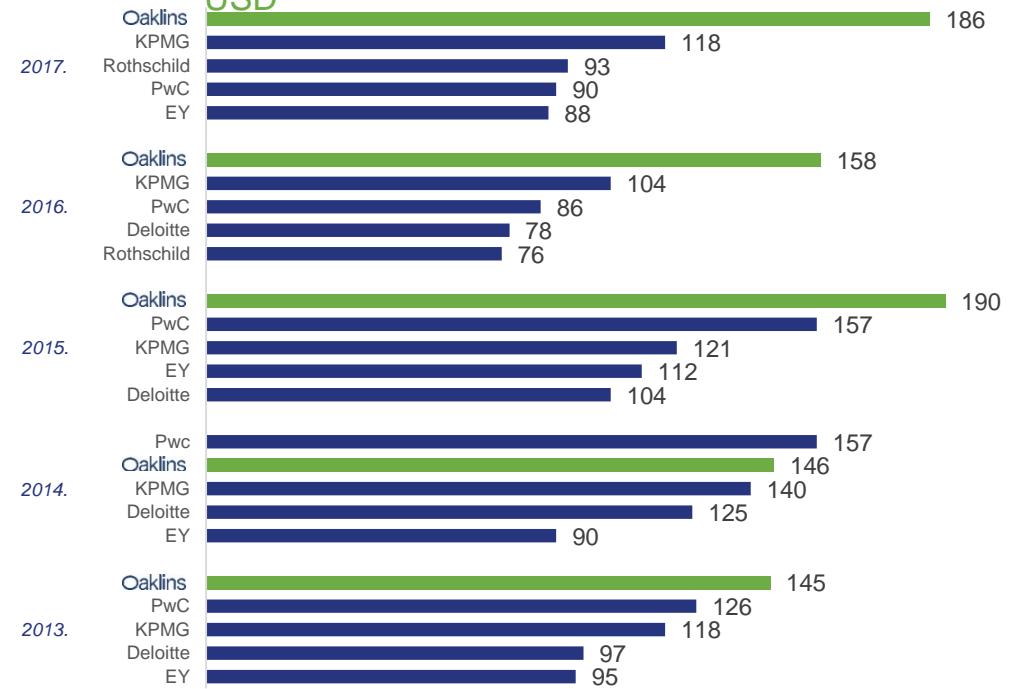
**60** ureda diljem svijeta

**5.000** transakcija

**40** zemalja

**15** ekspertnih sektorskih grupa

## ZAVRŠENE TRANSAKCIJE: 5–250 MIL. USD



Izvor: Mergermarket, Oaklins

## M&A U 2017. GLOBALNO

- M&A aktivnost odražava investicijski sentiment i stanje gospodarskog ciklusa
- Sva ključna svjetska tržišta poslovala su u pozitivnom ozračju u 2017.
- Vrijednost M&A transakcija je **četvrtu godinu za redom** premašila 3.000 mlrd. USD
- Realizirano je blizu 19.000 transakcija, ukupne vrijednosti **3.500 mlrd. USD** (prosječno 190 mil. USD po transakciji)
- Pozitivno ozračje i velika aktivnost nastavila se i u 1. polovici 2018.

## TRENDÖVI I POKRETAČI M&A

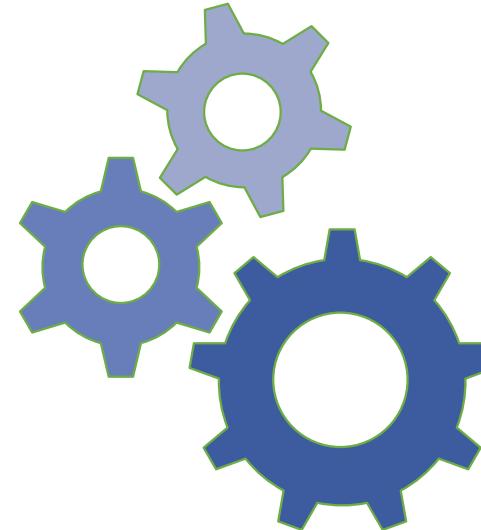
- **Tradicionalni pokretači:**

- Osiguranje viših stopa rasta od mogućeg organskog
- Ulazak na nova tržišta
- Brže stjecanje novih znanja i tehnologija
- Sinergijski efekti koje donosi kombinacija postojećeg i novog

- **Noviji trendovi kao značajni pokretači M&A aktivnosti:**

- PE fondovi sa sve konkurentnijim valuacijama i „dry powder“ od 1.000 mlrd. USD
- Brze tehnološke promjene stvaraju prilike za ozbiljno remećenje uhodanih poslovnih modela
- Posljedično:
  - Sve veći broj cross-sektorskih preuzimanja (čak 27% u 2017.)
  - Obrambena reakcija dalnjom unutarsektorskom konsolidacijom

- **Noviji primjeri kako disruptivne tehnologije pokreću M&A**



### DISRUPTOR

#### NETFLIX

- Od online iznajmljivača DVD do najvećeg internet zabavnog servisa

#### amazon

- E-commerce lider ulazi u distribuciju lijekova (akv. Pill Pack)

#### airbnb

- Najvrijednija kompanija u hospitality sektoru, bez kreveta u vlasništvu

#### intel

- Akvirirao Mobileye (senzori za autonomnu vožnju)

### INCUMBENT

#### Disney

- Akvirirao 21st Century Fox za 71,3 mlrd. USD

#### CVS Health

- Akvirirao Aetna (health insurer) za 69 mlrd. USD

#### Marriott

- Akvirirao Starwood za 13,3 mlrd. USD, a Accor preuzeo Fairmont za 2,7 mlrd. USD



## KAKVI SU TRENDYOVI I M&A PLANOVI HRVATSKIH PODUZETNIKA?

- U 2016. i 2017. hrvatske firme su napravile:

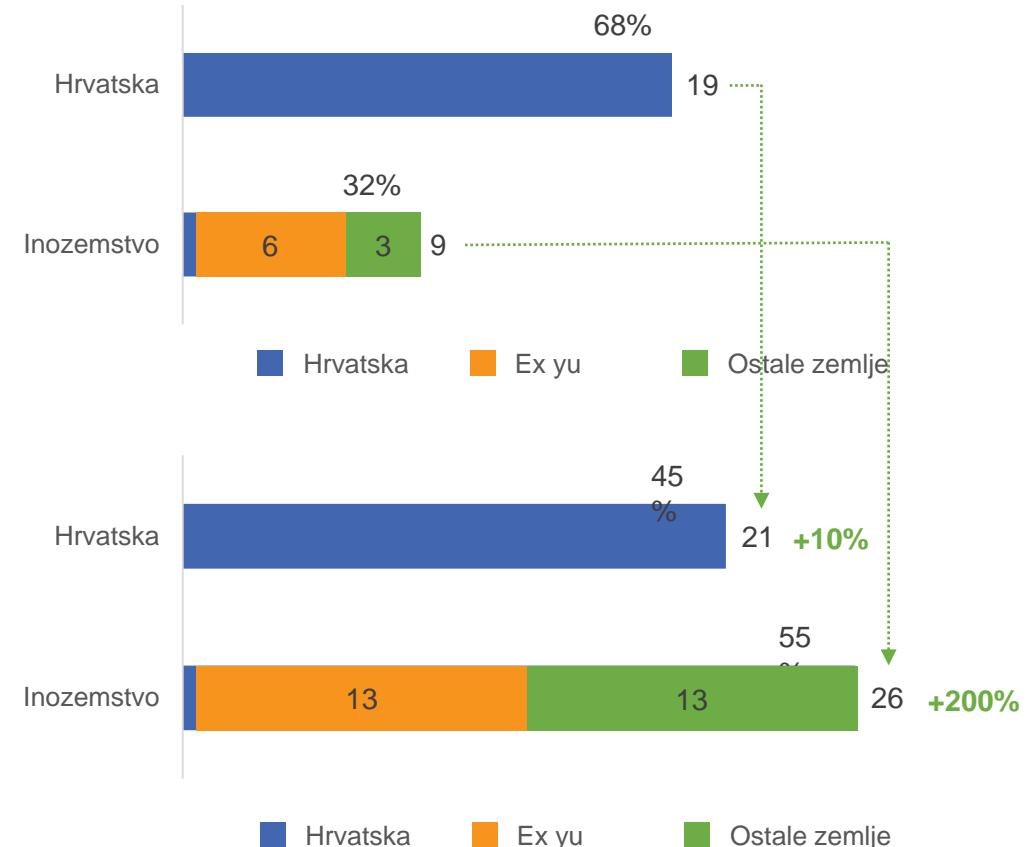
- Ukupno **28 akvizicija**, od čega:
  - 19 u Hrvatskoj
  - 9 u inozemstvu
  - @ 20 mil. USD prosječne vrijednosti, ukupno **560 mil. USD**

- U 2018. i 2019. prema rezultatima ankete Capera, hrvatske firme planiraju:

- Ukupno **47 akvizicija**, od čega:
  - 21 u Hrvatskoj
  - 26 u inozemstvu
- Ukupna planirana vrijednost **840 mil. USD**, od čega:
  - 240 mil. USD (29%) u Hrvatskoj
  - 600 mil. USD (71%) u inozemstvu

- Najinteresantnija ciljana tržišta (osim ex yu) su: **Austrija, Poljska i Njemačka**

- **20% anketiranih vlasnika hrvatskih firmi planira prodati cijelu ili dio poslovanja firme u sljedeće 2 godine**



## ŠTO MOŽEMO ZAKLJUČITI IZ M&A PLANOVA HRVATSKIH PODUZETNIKA?

- **Značajno veća planirana M&A aktivnost** upućuje na vjeru poduzetnika u nastavak pozitivnog gospodarskog ciklusa i stabilno poslovno okruženje
- Poduzetnici su svjesni **ograničenja domaćeg tržišta i izazova globalnih trendova**, pa:
  - Aktivnije traže akvizicijske prilike u inozemstvu, ili
  - Odlučuju se na prodaju poslovanja
- Zamjetan porast interesa hrvatskih firmi za **mete na stabilnijim tržištima** izvan uže regije
- **Koristi od prekograničnih akvizicija** naših kompanija:
  - Okrupnjavanje i internacionalizacija **smanjit će ranjivost i ovisnost o jednome malom tržištu**
  - Kombinacija resursa preuzimatelja i mete može **povećati efikasnost i ukupni razvojni potencijal**
  - Mogućnost razvoja karijere u internacionalnom korporativnom okruženju **povećat će atraktivnost poslodavca i smanjiti odljev talentiranih kadrova**
- „Outbound“ akvizicije na razini **0,6% BDP-a** daleko ispod EU prosjeka od 2%

OAKLINS PEOPLE  
MAKE THE DIFFERENCE

**Oaklins**  
MEMBER FIRM CAPER

Caper d.o.o.

Kneza Borne 5  
10 000 Zagreb  
+385 1 4603 800  
[caper@caper.hr](mailto:caper@caper.hr)  
[www.caper.hr](http://www.caper.hr)

